

## Vertriebsassistentz (m/w/d)

Zu Deinen Aufgaben gehört die Unterstützung unseres Vertriebsteams in allen Belangen der täglichen Abläufe.

Gemeinsam mit dem Team sorgst Du für das Wachstum unseres Unternehmens.

### Dein Aufgabengebiet

- Du bist die **rechte Hand unseres Vertriebsteams** und unterstützt sie in allen organisatorischen und administrativen Aufgaben
- Du bist hauptverantwortlich für die **Vor- und Nachbereitung von Meetings, Workshops und proaktives Nachhalten von Aufgaben und Deadlines**
- **Recherche, Analyse und Aufbereitung** von Daten und Informationen sowie **Erstellung von Präsentationen** für in- und externe Termine gehören zu Deinem Tagesgeschäft
- Mit viel Empathie findest Du leicht den Zugang zu allen wichtigen Abteilungen und Bereichen des Unternehmens und wirst zu einem **wichtigen Ansprechpartner der Teams**
- Du dokumentierst und optimierst unsere internen Prozesse und Abläufe

### Arbeitgeber

Glückliche Kunden GmbH

### Anstellungsart

Vollzeit

### Start Anstellung

ab sofort

### Dauer der Anstellung

unbefristet

### Arbeitsort

26180, Rastede, Niedersachsen, Deutschland

### Veröffentlichungsdatum

31. Mai 2023

## DAS IST UNS SEHR WICHTIG

Du bist motiviert. Kommunikativ. Authentisch. Deine Leidenschaft ist es Menschen zu begeistern. Dein Herz schlägt für die digitale Welt. Zudem bist Du teamfähig. Engagiert. Zuverlässig.

Wir suchen qualifizierte und motivierte Teammitglieder, die gerne langfristig mit uns erfolgreich wachsen möchten.

- Du bist kundenorientiert und zuverlässig
- Du hast analytische Fähigkeiten, Transferfähigkeiten, schnelle Auffassungsgabe & zielgerichtete Kommunikationsfähigkeit
- Du bist kommunikativ und zielorientiert
- Du zeichnest Dich durch eigenverantwortliches und lösungsorientiertes Vorgehen & eine starke Kundenorientierung aus
- Du bist erfolgsorientiert und Herausforderungen motivieren Dich
- Du feierst gerne persönliche Erfolge und lässt Deine Erfolge auch gerne von anderen feiern

## **Das erhältst Du**

- Eine umfassende Einarbeitung (inklusive Onboardingplan)
- Ein Personalentwicklungskonzept mit der Möglichkeit zur beruflichen und persönlichen Weiterentwicklung
- Ein eigenständiger Aufgabenbereich sowie eine aktive Zusammenarbeit in Deinem Team
- Großartige Möglichkeiten zur Weiterbildung: Hochwertige Onlinekurse, regelmäßige interne Workshops, Bücher-Flatrate und ein Audible-Zugang
- Start-up-Flair: Kurze Kommunikationswege, Duz-Kultur vom Praktikanten bis zum CEO, offene Türen und hilfsbereite, engagierte Kollegen (m/w/d)
- Modernste technische Ausstattung vom höhenverstellbaren Schreibtisch bis zum Macbook und iPhone
- Obendrauf bekommt jedes Teammitglied jeden Monat einen Tankgutschein mit 50,- € für private Zwecke
- Eine betriebliche Altersvorsorge

Die Stellenanzeige spricht Dich generell an, Du bist Dir aber nicht 100% sicher, ob Dein Profil passt?

**Bewirb Dich trotzdem!**